



Souveraineté industrielle et stratégique, le modèle émirati : un contrat à l'export de 7Md\$ pour EDGE.

Partie 1 : la construction de la filière sur place

EDGE, fabricant de drones émirati, a d'abord profité d'un programme de développement LOCAL avec des commandes et des transferts de compétences.

Nous avons publié un post plus complet sur ce sujet :

[https://www.linkedin.com/posts/theatrum-belli\\_les-%C3%A9mirats-arabes-unis-eau-ne-se-contentent-activity-7395007588951797760-lqrp](https://www.linkedin.com/posts/theatrum-belli_les-%C3%A9mirats-arabes-unis-eau-ne-se-contentent-activity-7395007588951797760-lqrp)

Aujourd'hui, étape 2 : l'expansion.

[EDGE](#) vient de signer un contrat de 7 milliards de dollars avec l'Indonésie, sa plus grosse commande à l'export pour le moment. Son PDG, Hamad Al Marar, souhaite maintenant accélérer sur l'exportation.

Un modèle à suivre pour la construction d'une industrie de défense souveraine ET rentable ?

[Source](#)